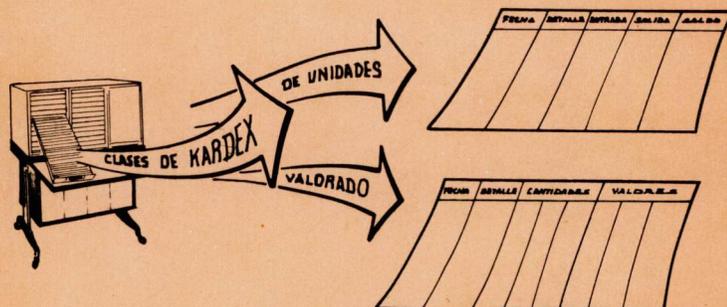


# SENATI

FORMACION ABIERTA Y A DISTANCIA



## INVENTARIOS

### VALUACION DE INVENTARIOS (SISTEMA PERMANENTE)

5

MODULO

3

UNIDAD



SERVICIO NACIONAL DE APRENDIZAJE  
MINISTERIO DE TRABAJO Y SEGURIDAD SOCIAL



**CONTABILIDAD**

**VALUACION DE  
INVENTARIOS  
(SISTEMA PERMANENTE)**

<b>Especialidad:</b>	CONTABILIDAD
<b>Bloque Modular:</b>	INVENTARIOS
<b>Unidad Instruccional:</b>	VALUACION DE INVENTARIOS (SISTEMA PERMANENTE) No. 3

CONTABILIDAD

VALUACION DE  
INVENTARIOS  
(SISTEMA PERMANENTE)

**GRUPO DE TRABAJO**

<b>Contenido Técnico:</b>	LUIS EDUARDO RODRIGUEZ GABRIEL ANTONIO ALVARADO Regional Bogotá
<b>Revisión Técnica:</b>	RICARDO AVILA JUAN EGUIO ALFREDO GIRALDO Regional Barranquilla
<b>Coordinación:</b>	WILSON MORENO Div. de Comercio
<b>Adecuación Pedagógica:</b>	CAROLINA ISAZA MARTHA SOTO Div. de Comercio

Derechos reservados a favor del  
Servicio Nacional de Aprendizaje, "SENA"

# CONTENIDO

	Página
INTRODUCCION	5
OBJETIVO	7
AUTOPRUEBA DE AVANCE	9
I. CONTROL Y REGISTRO DE MERCANCIAS	11
A. Características del sistema permanente	11
B. Tarjeta de control de inventarios	12
C. Diligenciamiento en las tarjetas de kárdex valorado	16
II. METODOS DE VALUACION DE INVENTARIOS POR SISTEMA PERMANENTE	19
A. Método del promedio ponderado	19
Ejercicio No. 1	27
B. Método PEPS: Primeras mercancías en entrar, primeras en salir	28
Ejercicio No. 2	35
C. Método UEPS: Ultimas mercancías en entrar, primeras en salir	36
Ejercicio No.3	42
RECAPITULACION	43
AUTOEVALUACION FINAL	44
RESPUESTAS	47
TRABAJO ESCRITO	61
BIBLIOGRAFIA	75

## INTRODUCCION

En la unidad anterior se estudió la valuación de inventario por el sistema periódico; en ésta encontrará los contenidos de valuación POR EL SISTEMA PERMANENTE y de la utilización del Kárdex.

El manejo del kárdex de mercancías, es lo que en esencia identifica el trabajo del kardista. Con el juicioso estudio de las indicaciones de la presente unidad, usted podrá manejar adecuadamente las Tarjetas control de mercancías, por tres métodos diferentes.

Aprendiendo las normas y desarrollando varios ejercicios de práctica con cada método, se hará sencillo el manejo de un kárdex, por voluminoso que sea.

## OBJETIVOS

Con los datos de entradas y salidas de mercancías de un período, usted podrá elaborar el kárdex por los métodos Promedio Ponderado, PEPS y UEPS en forma correcta.

Con base en las tarjetas de kárdex, estará en capacidad de determinar el costo de las facturas de venta y el costo de las devoluciones al Proveedor, por cualquiera de los métodos.

## AUTOPRUEBA DE AVANCE

Si usted posee los conocimientos necesarios para resolver correctamente la siguiente prueba, puede iniciar el estudio de la Unidad No. 4.

1. ¿Qué es un kárdex de mercancías?
2. ¿Cuántas clases de kárdex hay?
3. Valúe la tarjeta de kárdex por el método promedio ponderado para el artículo: "Tornillos 3/4 para madera":

	Cantidad	Costo Unitario	Precio de Venta
1 agosto inventario inicial	200	1,50	—
3 agosto compra factura 1610 de T y T	300	1,60	—
6 agosto compra fact. 1690 T y T	100	1,68	—
10 agosto venta fact. 10040	200		2,50
14 agosto venta fact. 10080	100		2,50
18 agosto compra fact. 1704 de T y T	200	1,63	—
20 agosto devolvemos la compra anterior	200	1,63	—
25 agosto venta fact. 10160	250		2,80
29 agosto nos devuelve mercancía el cliente (de la venta anterior)	50		2,80

4. Valúe la tarjeta del kárdex por el método PEPS para el artículo "Martillo puño de gato":

	Cantidad	Costo Unitario	Precio Venta
4 agosto compra fact. 0622	20	500,00	—
6 agosto compra fact. 0684	10	530,00	—
10 agosto venta fact. 10040	8		680,00
14 agosto devolvemos de la última compra	2	530,00	—
20 agosto compra fact. 0715	12	530,00	—
26 agosto venta fact. 10100	10		680,00
28 agosto nos devuelven m/cía de la venta anterior	3		680,00

5. Valúe la tarjeta de kárdex por el método U.E.P.S., para el artículo "Alambre de 1/16":

	Cantidad	Costo Unitario	Precio Venta
1 agosto inventario inicial	80 Kls a	200,00	—
5 agosto compra fact. 0684	120 Kls a	220,00	—
10 agosto venta fact. 10040	50 Kls a		320,00
22 agosto compra fact. 0715	100 Kls a	220,00	—
28 agosto venta fact. 10200	200 Kls a		320,00

COMPARE SUS RESPUESTAS CON LAS QUE APARECEN AL FINAL DE LA UNIDAD.

## I. CONTROL Y REGISTRO DE MERCANCIAS

### A. CARACTERÍSTICAS DEL SISTEMA PERMANENTE

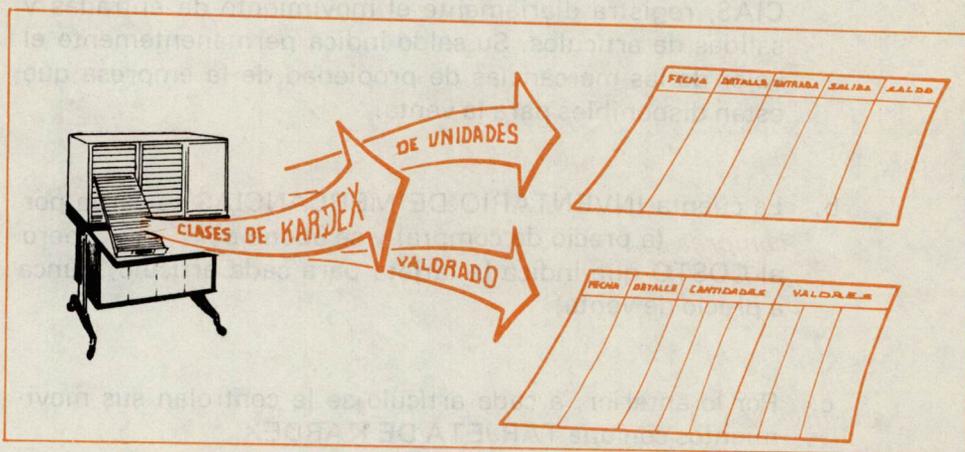
Antes de entrar a analizar las tarjetas de control de mercancías y los diferentes métodos que se aplican para la valuación de inventarios por el sistema permanente, es conveniente que *recordemos* algunas de las características de este sistema.

- a. La cuenta INVENTARIO DE MERCANCIAS O MERCANCIAS, registra diariamente el movimiento de entradas y salidas de artículos. Su saldo indica permanentemente el valor de las mercancías de propiedad de la empresa que están disponibles para la venta.
- b. La cuenta INVENTARIO DE MERCANCIAS se carga por *compras* (a precio de compra) y se abona por *ventas* (pero al COSTO que indica la tarjeta para cada artículo, nunca a precio de venta).
- c. Por lo anterior, a cada artículo se le controlan sus movimientos con una TARJETA DE KARDEX.
- d. El inventario físico se realiza con el objetivo de confrontarlo con el kárdex de mercancías. De esta forma, si hay diferencias, se establecen responsabilidades y se ajustan saldos de las tarjetas de kárdex a la cantidad y valores reales.
- e. La cuenta COSTO DE VENTAS identifica el Sistema Permanente.
- f. La cuenta COMPRAS, el INVENTARIO INICIAL y el INVENTARIO FINAL no se utilizan en este sistema.

## B. TARJETAS CONTROL DE INVENTARIOS

En el sistema permanente, sistema que estamos estudiando, es de vital importancia el kárdex de mercancías; en esta parte de la unidad estudiaremos su estructura y manejo. En las empresas donde se han sistematizado los registros de inventarios, la utilización de tarjetas es sustituida por los listados de computador.

### 1. Kárdex de mercancías



Es el libro auxiliar de mercancías. Está conformado por las tarjetas de cada artículo que sirven como elemento de control del movimiento de existencias (entradas, salidas y saldos).







## C. Diligenciamiento en las tarjetas de kárdex valorado

Es necesario hacer algunas consideraciones importantes.

**PRIMERO:** Diligencie el encabezamiento de cada tarjeta

**SEGUNDO:** Si existe Inventario Inicial de uno o más artículos, se anota en cada tarjeta las cantidades y valores en la columna de saldos y en la de valor unitario.

**TERCERO:** EL REGISTRO se hace cronológicamente, siguiendo la numeración de las facturas de compras, de ventas o las notas de contabilidad. Primero, se registran las ENTRADAS y luego las SALDAS del día; salvo que se pase a computador, en cuyo caso éste lo registra después de cada operación.

**CUARTO:** Después de cada transacción se establece el saldo de existencias de unidades y valores. También se determina el calor de cada unidad en existencia, según el método de valuación.

### OBSERVACIONES

1. Por control es importante que periódicamente se comparen las tarjetas del kárdex de unidades con el kárdex valorado.
2. Las tarjetas de cantidades son principalmente un control administrativo y se llevan en el almacén, en las fábricas o en las bodegas de la empresa.
3. La tarjeta valorada es un control contable y se utiliza en el departamento de contabilidad.
4. Las facturas de ventas o las notas de contabilidad por devoluciones en compras, deben ser costeadas. El costo se establece por el valor que tenga la unidad en la tarjeta. De acuerdo al método empleado en la empresa.

## AUTOCONTROL

A continuación encontrará una serie de preguntas las cuales le recomendamos las resuelva para que se autoevalúe y reconozca hasta donde ha avanzado en su aprendizaje.

1. Indique las características del Sistema Permanente.
2. Enumere las partes de una tarjeta de Kárdex de Unidades.
3. Diseñe una Tarjeta de Kárdex Valorado y escriba en ella las partes que la componen.

COMPARE SUS RESPUESTAS CON LAS QUE APARECEN  
AL FINAL DE LA UNIDAD

## II METODOS DE VALUACION

Dentro del sistema de valuación de inventarios por el *sistema permanente*, es necesario analizar cada uno de ellos:

### A. PROMEDIO PONDERADO

Es el método en el que se establece el Valor Promedio por Unidad, dividiendo el VALOR TOTAL entre la CANTIDAD TOTAL de la columna de SALDOS, después de registrar cada operación.

Fórmula a utilizar.

$$\text{Valor Promedio} = \frac{\text{Valor Total}}{\text{Cantidad Total}}$$

El valor promedio así establecido, es representativo de los diferentes precios a los que se han realizado las compras. Este método es muy utilizado en las empresas por su sencillez, la facilidad de manejo y los resultados que ofrece.

#### *Ejemplo 1*

Se presenta la tarjeta del Artículo "Camisas Carra" con las operaciones del mes de junio que según documentos soportes son:

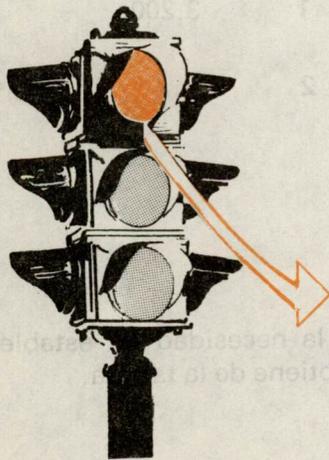
5 junio Compras a "ver" factura 1017 20 unidades a 1.800.00

12 junio Compras a "ver" factura 1058 30 unidades a 2.000.00

24 junio Ventas a Carlos Ruíz fact. 9017 36 unidades con un precio de venta de \$3.600.00

**PARA UNA MEJOR COMPRESION DEL MANEJO DE LA TARJETA LEA, COMPARE Y ANALICE LA EXPLICACION QUE SE INDICA EN LA PAGINA SIGUIENTE.**

Fecha	MOVIMIENTO-OPERACION	SALDOS
Junio 5	La compra se presenta en la columna de entradas. 20 unidades y 36.000 pesos. Se registran por el valor de la factura de compra	Como no hay un saldo anterior, quedan en el saldo las mismas unidades compradas
Junio 12	En entradas se indica la compra de 30 unidades con un valor de 60.000.00	Se suma al saldo anterior con el de la compra y se establece el valor unitario así: $\begin{array}{r} 36.000 \\ + 60.000 \\ \hline 96.000 \\ \underline{50} \\ 96.000 \\ \hline 1.920 \end{array}$ Las 50 son las unidades las 2 compras
Junio 24	La venta se presenta en la columna de SALIDAS. Cada unidad sale con un costo de \$1.920, 00 que se halla establecido en la tarjeta. El precio de Venta de \$3.600 <b>NO SE UTILIZA</b> en la tarjeta, ésta maneja es el precio de costo que es = a 36 unidades X 1.920,00 = 65.520,00	Por ser una salida se resta del saldo anterior tanto valores como cantidades $\begin{array}{r} \text{Valores} = 96.000 - \\ 65.520 = 26.880 \\ \text{Cantidad} = 50 - 36 = 14 \end{array}$



**IMPORTANTE!** No es conveniente pasar a las siguientes páginas sin la debida habilidad en el manejo de las tarjetas. . .!

### Ejemplo 2

Con los siguientes datos del artículo "Taladro I-Perles T-110 Ref.S-095" con el movimiento del mes de junio, se presenta la tarjeta respectiva.

		Cantidad	Costo Unitario	Precio venta	
1.	junio 1	Inventario Inicial	2	2.600	—
2.	junio 3	Venta fact. 2039	1	?	4.400
3.	junio 5	Compra fact. 1316	2	2.750	—
4.	junio 7	Venta fact. 2040	3	?	4.400
5.	junio 9	NC 101 Dev. venta	1	?	4.400
6.	junio 15	Compra fact. 1351	3	2.800	—
7.	junio 24	Compra fact. 1372	3	3.200	—
8.	junio 26	ND. 01 Dev. comprar	1	3.200	—
9.	junio 29	Venta fact. 2043	2	?	4.400

Los interrogantes nos indican la necesidad de establecer el *COSTO* de cada venta, que se obtiene de la tarjeta.

Artículo: TALADRO I PERLES T-110		Ref.: S-095										
Localización: Estante no. 31		Unidad					Máximo					
Proveedores: Ferrería Vélez		Entradas		Salidas		Saldos		Mínimo		Máximo		
Fecha	Detalle	Valor unitario	Cantidad	Valores	Cantidad	Valores	Cantidad	Valores	Cantidad	Valores	Cantidad	Valores
Junio 1	Inventario a 31-mayo-82	2.600					2	5.200.00				
Junio 3	Venta factura 2039	2.600			1	2.600.00	1	2.600.00				
Junio 5	Compra factura 1316	2.750	2	5.500.00			3	8.100.00				
Junio 7	Venta factura 2040	2.700			3	8.100.00	0	--0-				
Junio 9	NC 101 Nos devuelve el cliente	2.700	1	2.700.00			1	2.700.00				
Junio 15	Compra factura 1351	2.775	3	8.400.00			4	11.100.00				
Junio 24	Compra factura 1372	2.957.14	3	9.600.00			7	20.700.00				
Junio 26	ND 001 devolvemos al proveedor											
	veedor	2.916.66			1	3.200.00	6	17.500.00				
Junio 29	Venta factura 2043	2.916.66			2	5.833.86	4	11.666.64				
	Movimiento del mes		9	26.200.00	7	19.733.36						

El último saldo de esta tarjeta se puede comprobar de la siguiente forma:

Inventario Inicial de junio	2
Más: entradas del mes	+ 9 (compras y devoluciones)
Disponibles	<u>11</u>
Menos: salidas del mes	- 7 (ventas y dev. a proveedores)
Inventario final de junio	<u><u>4</u></u>
Costo del Inventario Inicial	\$5.200.00
Más valor de entradas	<u>26.200.00</u>
Sub-total	31.400.00
Menos <i>costo</i> de salidas	<u>19.733.36</u>
Costo del Inventario Final	<u><u>11.666.64</u></u>

En el siguiente cuadro se explica cada operación presentada en la tarjeta y el procedimiento para establecer el saldo. Con una calculadora o manualmente **COMPRUEBE LAS OPERACIONES**.

**Recuerde:**

*Los valores indicados en las tarjetas son al costo y por consiguiente nunca aparece precio de venta.*

### EXPLICACION DEL MANEJO DE LA TARJETA

	Fecha operac.	Operación efectuada	Procedimiento para establecer saldos	Costo unitario promedio
1	junio 1		Se toma el saldo de la tarjeta a 31 de mayo como inventario inicial de junio. Cantidad: 2 unidades Valor: \$5.200.00	$\frac{5.200}{2} = 2.600$
2	junio 3	<i>En salidas</i> Se venden 2 con un costo unitario de \$2.600. NUNCA PRECIO DE VENTA	Se <i>resta</i> del saldo del 1 de junio: Cantidad = 2 - 1 = 1 Valores = 5.200 - 2.600 = 2.600.00	$\frac{2.600}{1} = 2.600$
3	junio 5	<i>En entradas</i> Compra de 2 unidades en 5.500.00	Se <i>suman</i> al saldo anterior: Cantidad = 1 + 2 = 3 Valores = 2.600 + 5.500 = 8.100.00	$\frac{8.100}{3} = 2.700$
4	junio 7	<i>En salidas</i> Vende 3 taladro cuyo costo unitario es de \$2.700.00. NUNCA PRECIO DE VENTA. Siempre a costo promedio.	Se <i>restan</i> al saldo anterior: Cantidad = 3 - 3 = 0 Valores = 8.100 - 8.100 = 0	0
5	junio 9	<i>En entradas</i> Un cliente nos devuelve 1 artículo con un costo de \$2.700.	Se <i>suma</i> el saldo anterior: Cantidad: 0 + 1 = 1 Valores: 0 + 2.700 = 2.700	$\frac{2.700}{1} = 2.700$
6	junio 15	<i>En entradas</i> Compra 3 taladros por \$8.400.00 con costo unitario de \$2.800.00	Se <i>suma</i> : 1 + 3 = 4 2.700 + 8.400 = 11.100.00	$\frac{11.100}{4} = 2.775$
7	junio 24	<i>En entradas</i> Compra 3 taladros por \$9.600.00	S Se <i>suma</i> : 4 + 3 = 7 11.110 + 9.600 = 20.700 Al multiplicar 7 unidades por el costo promedio de 2.957.14 da \$20.699.98 Hay una diferencia de 0.02 centavos por la eliminación de decimales.	2.957.14
8	junio 26	<i>En salidas</i> Se devuelve al proveedor una unidad con un costo de \$3.200	Se <i>resta</i> : 7 - 1 = 6 20.700 - 3.200 = 17.500 Hay una diferencia de 0.04 centavos porque 6 X 2.916.66 = 17.499.96	2.916.66
	junio 29	<i>En salidas</i> Se venden 2 unidades al costo de \$2.916.66 y se suman los 0.04 centavos de diferencia:	Se <i>resta</i> : 6 - 2 = 4 17.500 - 5.833.36 = 11.666.64	2.916.66

### El método PROMEDIO PONDERADO

Tiene como normas:

En cada ENTRADA se establece un costo PROMEDIO unitario.

$$\text{COSTO PROMEDIO} = \frac{\text{Valor total}}{\text{Cantidad total}}$$

EL COSTO DE VENTAS se determina con el valor que presente la tarjeta. En las SALIDAS no se establece promedio, EXCEPTO cuando hay una devolución al Proveedor.

Las diferencias por eliminación de centavos se cargan al costo de las ventas para que la tarjeta quede perfectamente CUADRADA.

Ha logrado usted identificar el método promedio ponderado por el sistema permanente?

Demuéstrelo desarrollando el siguiente ejercicio.

## EJERCICIO 1

1. Elabore y compruebe la tarjeta de kárdex del artículo "Corbatas K-4", por promedio ponderado:

Compras al Almacén:  
Venta al Almacén:

Los Aladinos  
Corbatas Colombianas Ltda.

feb. 5 Compra fact. 6010	100	800.00	—
feb. 8 Compra fact. 6040	100	820.00	—
Feb. 10 Compra fact. 6080	100	828.00	—
feb. 12 Vende fact. 1040	60	?	1.100.00
feb. 15 Vende fact. 1070	60	?	1.150.00
feb. 18 Compra fact. 6090	70	828.00	—
feb. 20 El cliente nos devuelve de la primera venta	10	?	—
feb. 25 Venta fact. 1090	90	?	1.150.00
feb. 28 Devolvemos al proveedor de la última compra	10	828.00	—
feb. 28 Venta fact. 1100	60	?	1.150.00

2. Haga los asientos necesarios para registrar las operaciones anteriores, si todas son a crédito.

**COMPARE SUS RESPUESTAS CON LAS QUE APARECEN  
AL FINAL DE LA UNIDAD**

## B. METODO PEPS

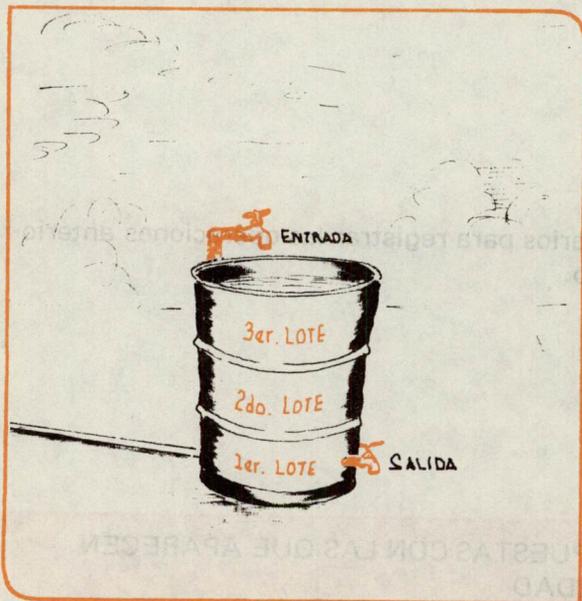
Conocido también con el nombre "FIFO", tomado de las primeras letras de la siguiente frase:

*First In, First Out*, que significa:

*Primeras en entrar, primeras en salir*

Lo anterior significa que al vender mercancías, el costo que se les asigna es el correspondiente a las primeras que se registraron en la tarjeta de kárdex valorado (precios viejos), de tal manera que las mercancías en existencia quedan valoradas con el último precio (precios nuevos) y que en nuestro medio, es el más alto.

En este método se fija como supuesto que las primeras unidades en entrar al almacén, son las primeras que se van a vender. Dicho supuesto únicamente tiene validez para efectos contables, ya que la manipulación y el almacenamiento de los artículos es ajeno a éste.



Gráficamente podemos observar que el movimiento de mercancías es similar al movimiento de un líquido en un tanque cuya llave de salida está en la parte baja.

Al comenzar a vender saldrán las del 1er lote. Cuando éste se agote seguiremos con el 2do. lote, y así sucesivamente. Se entiende por lote cada entrada de mercancías especialmente cuando hay cambio de valor unitario.

Cuando se compra al mismo precio se pueden acumular varias entradas consecutivas en el mismo lote.

### Ejemplo No. 3

Se presenta la tarjeta del artículo "Camisas Carra", con las operaciones del mes de junio según los siguientes datos:

4 de junio compras a "VAL" factura 1017	
— 20 unidades — a	\$1.800.00
12 de junio compras a "VAL" factura 1058	
— 30 unidades — a	2.000.00
24 de junio ventas a Carlos Ruiz factura 9017	
— 36 unidades con un precio de venta de	\$3.600.00

El formato de la tarjeta que utilizamos en este método tiene 2 columnas para valor unitario:

- *Costo unitario de transacción:* Para registrar el precio unitario de compra o el costo de la venta por unidad, según la operación (Entradas o Salidas).
- *Costo unitario de existencias:* Para registrar el precio unitario de las mercancías que quedan en el saldo después de la operación de entrada o de salida.

ARTICULO CAMISAS CARRA		REF.:									
LOCALIZACION		UNIDAD				MINIMO		MAXIMO			
PROVEEDORES		ENTRADAS		SALIDAS		SALDO					
Fecha	DETALLE	Valor unitario (1)	Cantidad	Valores (2)	Cantidad (3)	Valores	Cantidad (4)	Valores			
Jun. 5	Compra VAL-Fac. 1017	1.800	20	36.000			20	36.000.00			
Jun. 12	Compra VAL-Fact. 1058	1.920	30	60.000			50	96.000.00			
Jun. 24	Venta Ruiz Fact. 9017	1.920			36	65.520	14	26.880.00			

(1)  
Es el costo de las compras o de las ventas.

(2)  
Costo de mercancías que hay en existencia.

(3)  
De la venta de 36 unidades 20 son del primer lote y 16 son del segundo lote (P.E.P.S.).

(4)  
Quedan en inventario 14 del segundo lote porque las PRIMERAS que entraron son las PRIMERAS que salen.

Observe que:

- En la columna de saldos las entradas no se suman sino que se muestran en el orden de llegada.
- Se traza una línea ANTES de registrar la SALIDA para establecer las mercancías que quedan.

**Ejemplo No. 4**

Con los mismos datos del ejemplo para el artículo "Taladro ISKRA Perles" T-110, Ref. S-095 se presenta la tarjeta por el método P.E.P.S.  
 Observe cada paso y estudie detenidamente las explicaciones que se indican a continuación.

ARTICULO TALADRO ISRRA PERLES T-110										REF.:	
LOCALIZACION		UNIDAD		MINIMO		MAXIMO					
PROVEEDORES											
Fecha 19	Fecha DETALLE	Costo unitario operación	Valor unitario	ENTRADAS		SALIDAS		SALDO		Cantidad	Valores
				Cantidad	Valores	Cantidad	Valores	Cantidad	Valores		
Junio 1	Inv. inicial	—	2.600							2	5.200.00
Junio 3	Venta fac. 2039	2.600	2.600			1	2.600.00			1	2.600.00
Junio 5	Compra fact. 1316	2.750	2.750	2	5.500.00					2	5.500.00
Junio 7	Venta fact. 2040	2.600				1	2.600.00				
		2.750	—0—			2	5.500.00			0	0
junio 9	NC 101 devol. venta										
		2.750	2.750	1	2.750.00					1	2.750.00
Junio 15	Compra fact. 1351	2.800	2.800	3	8.400.00					3	8.400.00
junio 24	Compra fact. 1372	3.200	3.200	3	9.600.00					3	9.600.00
junio 26	ND 01-Dev. compra	3.200	2.750			1	3.200.00			1	2.750.00
			2.800							3	8.400.00
			3.200							2	6.400.00
junio 29	Venta fact. 2043	2.750	2.800			1	2.750.00			2	5.600.00
		2.800	3.200			1	2.800.00			2	6.400.00
MOVIMIENTO DEL MES				9	26.250.00	7	19.540.00				

La tarjeta al finalizar el período se puede comprobar así:

Cantidades	Unidades
Inventario Inicial	2
+ total entradas	+ 9
Disponibles	<u>11</u>
– total salidas	<u>– 7</u>
Inventario final	4

**En valores:**

Costo del Inventario Inicial	5.200.00
+ costo de entradas	+ 26.250.00
Costo mercancía disponible	<u>31.450.00</u>
– costo de salidas	<u>– 19.450.00</u>
Costo del Inventario final	<u><u>12.000.00</u></u>

SU PROCESO DE APRENDIZAJE NO SE DEBE LIMITAR A LA MEMORIZACION DE CONCEPTOS Y A LA LECTURA DE LOS EJEMPLOS, ES NECESARIO QUE USTED ANALICE LA INFORMACION HASTA FORMAR CRITERIOS PROFESIONALES Y LA HABILIDAD MINIMA EN EL MANEJO DE LOS METODOS DE VALUACION. . .! POR LO ANTERIOR, LOS INVITAMOS A COMPARTIR EL SIGUIENTE ANALISIS DE LOS MOVIMIENTOS INDICADOS EN LA TARJETA ANTERIOR.

Observe la tarjeta y siga su desarrollo por Método P.E.P.S.

	Fecha operac.	Operación efectuada	Procedimiento para establecer saldos	Saldos establecidos
1	Junio 1		En <i>saldos</i> : por ser del mes anterior. A \$2.600 las 2 unidades tienen un costo de \$5.200.	$2 \times 2.600 = 5.200$
2	Junio 3	En <i>salidas</i> Se vende 1 con un costo de \$2.600. El precio de venta nunca se toma	Se traza una línea para determinar la cantidad y los grupos que quedan se <i>restan</i> : En cantidad $2 - 1$ En valores $4.200 - 2.600$	$1 \times 2.600 = 2.600$
3	Junio 5	En <i>entradas</i> Compra 2 a \$2.750.00 vea costo unitario operación	No se suma el saldo anterior por ser un PRECIO DIFERENTE; se presenta en el saldo por separado.	$1 \times 2.600 = 2.600$ $2 \times 2.750 = 5.500$
4	Junio 7	En <i>salidas</i> Se vende 3 unidades. 1 de \$2.600 y 2 de \$2.750. Vea costo unitario operación. NO UTILICE EL PRECIO DE VENTA.	Se traza una línea en cada salida. Se toma 1 del primer grupo y 2 del segundo grupo. Con esta venta no quedan unidades ni valores y el COSTO DE LA VENTA ES DE \$8.100.	-0-
5	Junio 9	En <i>entradas</i> Un cliente nos devuelve 1 con un costo de \$2.750.	Como el saldo anterior es 0 queda un grupo de 1 artículo con un costo de \$2.750.00	$1 \times 2.750 = 2.750$
6	Junio 15	En <i>entradas</i> Compra de 3 unidades por \$8.400. Costo unitario de \$2.800.00. Vea costo unitario operación	No se suma al saldo anterior. Por tener un precio diferente se presenta como un grupo separado. Quidando:	$3 \times 2.800 = 8.400$ $3 \times 2.800 = 8.400$
7	Junio 24	En <i>entradas</i> Compra de 3 unidades por \$9.600. En la columna costo unitario operación registra los \$3.200 por unidad.	No se suma en saldos. Se presenta como un grupo separado a continuación de los lotes anteriores. La columna Costo Unitario saldo indica 3 valores diferentes: 2.750, 2.800 y 3.200.	$1 \times 2.750 = 2.750$ $3 \times 2.800 = 8.400$ $3 \times 3.200 = 9.600$
8	Junio 26	En <i>salidas</i> Devolvemos al proveedor 1 de \$3.200 según columna costo unitario operación	Se traza una línea por ser una salida y quedan 3 grupos por tener costos unitarios diferentes: 2.750, 2.800 y 3.200. Del último grupo se resta la devolución quedando el saldo así:	$1 \times 2.750 = 2.750$ $3 \times 2.800 = 8.400$ $2 \times 3.200 = 6.400$
9	Junio 29	En <i>salidas</i> Se venden 2 unidades 1 del primer lote y 1 2 del segundo lote por ser P.E.P.S. con costos unitarios de 2.750 y 2.800 vea costo unitario operación	Se traza una línea por ser una salida, para establecer nuevos saldos. Desaparece el primer grupo. Del segundo lote quedan 2 unidades por \$5.600 y del tercer lote 2 por 6.400 El costo unitario saldo indica 2 lotes o sea 2 valores diferentes: 2.800 y 3.200.	$2 \times 2.750 = 5.500$ $2 \times 3.200 = 6.400$

## EL METODO PRIMERAS EN ENTRAR PRIMERAS EN SALIR

tiene como normas:

- Cada ENTRADA se coloca como un grupo independiente y en estricto orden de llegada.

Dos o más entradas CONSECUTIVAS de igual COSTO UNITARIO se pueden acumular en un solo lote.

- En cada SALIDA se traza una línea para diferenciar los saldos que quedan después de la salida de mercancías.
- Las SALIDAS se hacen tomando mercancías de los primeros grupos excepto cuando se hacen devoluciones al proveedor que se toman del mismo lote de la compra.
- Cuando en una venta se toman unidades de 2 lotes, el COSTO DE LA VENTA es la suma de las dos.

Si el cliente nos devuelve mercancías se puede tomar del último de los 2 grupos.

## EJERCICIO 2

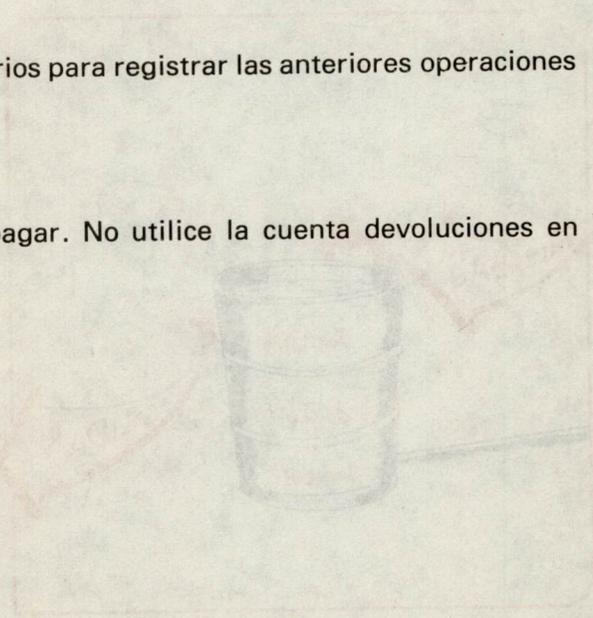
1. Elabore y compruebe la tarjeta de kárdex del artículo "Medias marca RST", por método P.E.P.S.:

	Cantidad	Costo Unitario	Precio de Venta
Feb. 1 Compra fact. 5010	60	120.00	—
Feb. 3 Compra fact. 5020	60	125.00	—
Feb. 7 Compra fact. 5030	80	130.00	—
Feb. 10 Venta fact. 101	50	?	200.00
Feb. 12 Venta fact. 106	40	?	200.00
Feb. 15 El cliente nos devuelve de la venta del día 10	10	?	200.00
Feb. 18 Compra fact. 505	60	130.00	—

Elabore los Asientos necesarios para registrar las anteriores operaciones si son todas a crédito.

Utilizando las cuentas:

Cuentas por cobrar y por pagar. No utilice la cuenta devoluciones en ventas.



## C. METODO U.E.P.S.

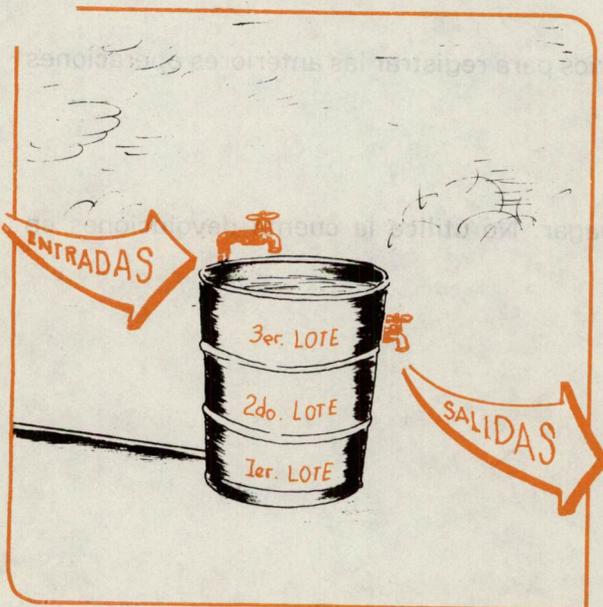
Conocido también como LIFO, debido a las iniciales de la siguiente frase en inglés:

*Last In First Out*

*Últimas en entrar primeras en salir*

Esto significa que al salir mercancías, el *costo* que se les asigna es el de las últimas que entraron (precios nuevos); por lo tanto, las que quedan en el saldo son valoradas con los primeros precios (precios viejos) que normalmente son más bajos.

Fijamos como supuesto que las últimas que entran son las primeras que salen. Aunque el manejo en bodega sea ajeno a dicho supuesto.



Gráficamente, podemos observar el movimiento de las mercancías por medio de un tanque en el que la llave de salida se encuentre a la altura de las últimas unidades en entrar (último lote).

De esta forma, cuando se abra la llave de salida saldrán primero la del tercer lote (últimas que entraron).

**Ejemplo No. 5**

Con los datos de "Camisas Carra", que hemos desarrollado por los 2 métodos anteriores, se presenta la tarjeta por método U.E.P.S.

ARTICULO CAMISAS CARRA										REF.:	
LOCALIZACION			UNIDAD		MINIMO		MAXIMO				
PROVEEDORES											
Fecha	DETALLE	Costo unitario (1)	Valor unitario (2)	ENTRADAS		SALIDAS		SALDO			
				Cantidad	Valores	Cantidad	Valores	Cantidad	Valores		
Junio 5	Factura 1017	1.800	1.800	20	36.000.00			20	36.000.00		
Junio 12	Factura 1058	2.000	2.000	30	60.000.00			30	60.000.00		
Junio 24	Factura 9017	2.000				30	60.000.00	-0-	-0-		
	Factura 9017	1.800	1.800			6	10.800.00	14	25.200.00		

(3)

<p>(1) Columna que presenta el valor unitario de las compras y ventas.</p>	<p>(2) Columna que indica el costo unitario de las mercancías que quedan de cada lote.</p>	<p>(3) Línea que se traza antes de cada salida para establecer nuevos saldos.</p>	<p>(4) De la venta de 36 unidades: 30 son del último lote de 2.000 y 6 del primer de 1.800 cada uno.</p>
			<p>(5) Quedan en existencia ar del primer lote con un costo unitario de \$1.800.</p>

**TENGA EN CUENTA QUE:** En la columna de saldos, si los artículos llegan a precios diferentes, se presentan en grupos separados de acuerdo a su orden de llegada. No se suman.

## Ejemplo No. 6

Continuando con nuestra metodología, para que usted pueda comprobar los resultados que se obtienen por cada método de valuación, se presenta a continuación la tarjeta artículo "Taladro I. Perles T-110 Ref. S-095", desarrollado por el U.E.P.S.

ARTICULO TALADRO I-PERLES T-110		REF.:		S-095					
LOCALIZACION Casillero 31		UNIDAD		MINIMO		MAXIMO			
PROVEEDORES									
Fecha 19	DETALLE	Costo unitario	Costo unitario	ENTRADAS		SALIDAS		SALDO	
				Cantidad	Valores	Cantidad	Valores	Cantidad	Valores
Junio 1	Inventario in.		2.600					2	5.200.00
Junio 3	F. 2039 venta	2.600	2.600			1	2.600.00	1	2.600.00
Junio 5	F. 1319 compra	2.750	2.750	2	5.500.00			2	5.500.00
Junio 7	F. 2040 venta	2.750	2.750			2	5.500.00		
			2.600			1	2.600.00	-0-	-0-
Junio 9	NC 101 Dev. cl.	2.600	2.600	1.	2.600.00			1	2.600.00
Junio 15	F. 1351 compra	2.800	2.800	3	8.400.00			3	8.400.00
Junio 24	F. 1372 compra	3.200	3.200	3	9.600.00			3	9.600.00
Junio 26	ND 001 Dev. Pro.	3.200	3.200			1	3.200.00	1	2.600.00
			2.800					3	8.400.00
			3.200					2	6.400.00
Junio 29	F. 2043	3.200	3.200			2	6.400.00	1	2.600.00
			2.800					3	8.400.00
MOVIMIENTO DE JUNIO				9	26.100.00	7	20.300.00		

La comprobación de la tarjeta es:

<b>En cantides:</b>	Unidades
Inventario Inicial	2
Más entradas	+ 9
Disponibles	11
Menos salidas	- 7
Inventario final-junio	4

**En valores:**

Costo Inventario final	5.200
Mas costo entradas	26.100
Costo mercancía disponible	31.300
Menos costo salidas	- 20.300
Costo inventario final junio	\$11.000

En cada ejemplo dado en la Unidad para demostrar el registro de las entradas y salidas de mercancías, según el método de valuación que se esté aplicando, le hemos presentado una explicación descriptiva de cada una de las anotaciones en la tarjeta. A continuación la encontrará para analizar las imputaciones contables aplicando el método U.E.P.S.

No se limite a leerlas, analice la información comparando la tarjeta y el cuadro explicativo hasta que identifique hábilmente el manejo de la tarjeta por el método U.E.P.S.

El procedimiento para desarrollar la anterior tarjeta es:

Pasos	Fecha Operac.	Operación efectuada	Proceso para establecer saldos	Saldos establecidos
1	Junio 1		Se toma como inventario inicial de junio el final de mayo. Son 2 unidades con un costo unitario saldo de 2.600	$2 \times 2.600 = 5.200$
2	Junio 3	En <i>salidas</i> : Se vende 1 artículo de los que hay en inventario. Costo unitario operación 2.600	Se traza una línea antes de establecer los nuevos saldos. Queda una unidad con un costo unitario saldo de 2.600	$1 \times 2.600 = 2.600$
3	Junio 5	En <i>entradas</i> Compra de 2 por 5.500.oo. Costo unitario operación \$2.750	No se suma el saldo anterior. Se presenta como un lote separado de \$5.500 y costo unitario saldo de \$2.750.oo quedando:	$1 \times 2.600 = 2.600$ $1 \times 2.750 = 5.500$
4	Junio 7	En <i>salidas</i> : Se venden 3. Del último lote que entró 2 por 5.500 y del lote anterior 1 por \$2.600. El costo de la venta es de 8.100 <b>NUNCA TOMAR EL PRECIO DE VENTA.</b>	Se traza una línea antes de establecer nuevos saldos. Los dos lotes que se tenían hasta el momento de la venta, quedan con saldos 0. Observe que se le da salida primero a las <b>ULTIMAS</b> que entraron.	-0-
5	Junio 9	En <i>entradas</i> : De la venta anterior, el cliente nos devuelve 1 con un costo unitario operación de 2.600.oo. <b>NO TOME PRECIOS DE VENTA.</b>	La columna costo unitario saldo nos indica el valor de la unidad en existencia que es de \$2.600.	$1 \times 2.600 = 2.600$
6	Junio 15	En <i>entradas</i> : Se compran 3 por \$8.400. El costo unitario operación es \$2.800.oo	Por tener un precio diferente se coloca como un lote independiente. Quedan dos grupos con costo unitario saldo de 2.600 y 2.800.	$1 \times 2.600 = 2.600$ $3 \times 2.800 = 8.400$
7	Junio 24	En <i>entradas</i> : Se compran 3 por \$9.600.oo. El costo Unitario operación es \$3.200.	Por tener un precio diferente se coloca como un grupo separado. Quedan 3 grupos con el costo unitario saldo de 2.600, 2.800 y 3.200	$1 \times 2.600 = 2.600$ $3 \times 2.800 = 8.400$ $3 \times 3.200 = 9.600$
9	Junio 29	En <i>salidas</i> : Se venden 2 unidades de las últimas que entraron, cada una con un costo unitario operación de \$3.200.oo para un costo de venta de 6.400.  2 . 6.400	Como en todas las salidas se traza una línea para mostrar claramente los nuevos saldos. Observe que es <b>IMPORTANTE</b> colocar los lotes en el mismo orden de llegada para poder tomar las últimas en cada venta. Quedan 2 lotes con costo unitario saldo de \$2.600 y \$2.800. Unidades de 1 y 3 por grupo respectivamente.	$1 \times 2.600 = 2.600$ $3 \times 2.800 = 8.400$

## **EL METODO ULTIMAS EN ENTRAR PRIMERAS EN SALIR**

Tiene como normas:

- Cada ENTRADA de mercancías conforma un lote diferente y se registra en estricto orden de llegada. Dos o más entradas con un mismo costo unitario se pueden agrupar en un solo lote.
- Cada SALIDA se toma de los últimos grupos que hay en la tarjeta. Se traza línea antes de la salida para diferenciar claramente los NUEVOS SALDOS. EI COSTO DE VENTAS es el valor de la salida.
- El orden de los Grupos se debe mantener después de las salidas.
- Cuando en una venta se toman 2 o más lotes y hay devolución del cliente se puede tomar como costo el del último de los lotes.
- Para registrar una devolución al Proveedor se toma del mismo grupo de la compra aunque no esté de último.

### EJERCICIO 3

1. Elabore y compruebe la tarjeta de kárdex del artículo "Cuchillas para afeitar ref. 1-255" por método U.E.P.S.

Proveedor: Comercial Ltda.  
 Cliente: Unisexo Ltda.

	<u>Cantidad</u>	<u>Costo Unitario</u>	<u>Precio Venta</u>
feb. 2 Compra fact. 1001	60	100.00	—
Feb. 3 Compra fact. 1010	120	103.00	—
feb. 5 Venta fact. 220	80	?	150.00
feb. 10 Compra fact. 1020	50	103.00	
feb. 12 Venta fact. 224	70	?	150.00
feb. 18 Nos devuelve el cliente de la venta del día 5	10	?	150.00
feb. 20 Venta fact. 226	30	?	150.00

2. Elabore los asientos necesarios para registrar las transacciones anteriores si todas son a crédito.

**COMPARE SUS RESPUESTAS CON LAS QUE APARECEN AL FINAL DE LA UNIDAD.**

## RECAPITULACION

### I. CONTROL Y REGISTRO DE MERCANCIAS

**El inventario permanente se caracteriza por:**

- a. Se utiliza constantemente la cuenta INVENTARIO DE MERCANCIAS en todas las entradas y salidas de mercancías.
- b. La cuenta COSTO DE VENTAS identifica al sistema.
- c. El inventario físico se realiza para comparar los saldos de las tarjetas.
- d. Se maneja el kárdex de mercancías.

El kárdex de mercancías es un auxiliar conformado por tarjetas en cada una de las cuales se registra el movimiento de los artículos que compra y vende la empresa.

Las hay de dos clases:

- a. De unidades: se manejan únicamente cantidades.
- b. Valorado: se manejan movimiento de unidades y de precios.

Es en él donde se presentan los métodos de valuación.

## II. METODOS DE VALUACION DE INVENTARIOS POR SISTEMA PERMANENTE

### A. EL METODO PROMEDIO PONDERADO CONSISTE EN:

- a. En cada entrada de artículos se establece el precio promedio de las unidades del saldo.
- b. Todas las ventas se costean al valor promedio inmediatamente anterior a la venta.
- c. En la única salida de mercancía que se hace necesario establecer promedio, es en las devoluciones a los proveedores.
- d. Las diferencias por eliminación de centavos se suman al costo de las ventas.

### B. EL METODO P.E.P.S. SE MANEJA ASI:

- a. Cada entrada de mercancías a un precio diferente conforma lotes que se van registrando de acuerdo a su orden de llegada.
- b. Cada salida de mercancía se supone que es de las primeras mercancías que entraron.
- c. La excepción al punto anterior es la devolución a un proveedor cuyo caso se le devuelve del lote que se le compró, aunque no este como primer lote disponible.
- d. Se traza línea en caso de las salidas en el renglón inmediatamente anterior, para establecer nuevo saldo y poder diferenciarlo del saldo anterior.

**C. EL METODO U.E.P.S. SE MANEJA ASI:**

- a. Cada entrada de mercancías a un precio diferente conforma lotes que se van registrando de acuerdo a su orden de llegada.
- b. Cada salida de mercancías se supone que es de las últimas mercancías que entraron.
- c. La excepción al punto anterior es la devolución a un proveedor.
- d. Se traza una línea en el caso de las salidas en el renglón inmediatamente anterior, para establecer un nuevo saldo de cantidades y valores.

## AUTOEVALUACION FINAL

Resuelva los ejercicios que se encuentran en la parte de AUTOPRUEBA DE AVANCE al comienzo de esta unidad, así usted podrá evaluar el proceso de aprendizaje que siguió a través de esta unidad. Decida usted mismo si puede continuar o debe repasar la unidad.

## RESPUESTAS

### AUTOPRUEBA DE AVANCE

1. Es el control de las existencias pero solo en cantidades.

Es un conjunto de tarjetas organizadas en orden alfabético, bien sea por artículos o por proveedores. Deben ser guardadas en muebles especiales para este fin, los cuales pueden ser: metálicos, plásticos o en madera.

2. a) Kárdex de Unidades o Mercancías

b) Kárdex Valorado

3. Valuación de la tarjeta por el método Promedio Ponderado para el Artículo "Tornillos 3/4 para Madera".

ARTICULO: Tornillos 3/4" para madera									
Fecha	Detalle	Costo Unitario	Valor	ENTRADAS		SALIDAS		SALDO	
				Operación	Unitario Saldo	Cantidad	Valores	Cantidad	Valores
Agto. 1	Inv. Inicial		1,50					200	300
Agto 3	Compra Fact. 1610	1,60		300	480,00			500	780
Agto 6	Compra Fact. 1690	1,68	1,58	100	168,00			600	948
Agto 10	Venta Fact. 10040	1,58	1,58			200	316,00	400	632
Agto 14	Venta Fact. 10080	1,58	1,58			100	158,00	300	474
Agto 18	Compra Fact. 1704	1,63	1,6	200	326			500	800
Agto 20	Dev. Compra Fact. 1704	1,63	1,58			200	326	300	474
Agto 25	Venta Fact. 10160	1,58	1,58			250	395	50	79
Agto 29	Dev. Compra Fact. 10160	1,58	1,58	50	79			100	158
				650	1.053	750	1.195		

ARTICULO MARTILLO PUÑO DE GATO										REF.: PEPS		
LOCALIZACION			UNIDAD		MINIMO		MAXIMO					
PROVEEDORES												
Fecha	19	DETALLE	Costo unitario operación	Valor unitario	ENTRADAS		SALIDAS		SALDO			
					Cantidad	Valores	Cantidad	Valores	Cantidad	Valores		
Ag. 4		Compra F 0622	500	500	20	10.000.00			20	10.000.00		
Ag. 6		Compra F 0684	530	530	10	5.300.00			10	5.300.00		
Ag. 10		Venta F 10040	500	500			8	4.000.00	12	6.000.00		
				530					10	5.300.00		
Ag. 14		Dev. Prov (F0684)	530	500			2	1.060.00	12	6.000.00		
			530						8	4.240.00		
Ag. 20		Compra F-0715	530	530	12	6.360.00			12	6.360.00		
Ag. 26		Venta F-10100	500	500			10	5.000.00	2	1.000.00		
				530					20	10.600.00		
Ag. 28		Dev cliente (F 10100)	500	500	3	1.500.00						
					45	23.160.00	20	10.060.00	3	1.500.00		
MOVIMIENTO AGOSTO												

ARTICULO ALAMBRE DE 1/16		REF.: UEPS							
LOCALIZACION	UNIDAD	MINIMO	MAXIMO						
<b>PROVEEDORES</b>									
Fecha	Detalle	Costo unitario operación	Valor unitario	ENTRADAS		SALIDAS		SALDO	
19				Cantidad	Valores	Cantidad	Valores	Cantidad	Valores
Ag. 1	Inventario ini.	—	200					80	16.000.00
Ag. 5	Compra F-0684	220	220	120	26.400.00			120	26.400.00
Ag. 10	Venta F-100040	220	200			50	11.000.00	80	16.000.00
			220					70	15.400.00
Ag. 22	Compra F-0715	220	220	100	22.000.00			100	22.000.00
Ag. 28	Venta F-10200	220	200			170	37.400.00		
		200	200			30	6.000.00	50	10.000.00
	<b>MOVIMIENTO AGOSTO</b>			<b>220</b>	<b>48.400.00</b>	<b>250</b>	<b>54.400.00</b>		

## AUTOCONTROL No. 1

1. El sistema permanente se caracteriza por:

- Se determina el costo de VENTAS en las tarjetas de kárdex
- En cada operación se utiliza la cuenta MERCANCIAS, tanto en entradas como en salidas.
- El valor del Inventario se conoce permanentemente.

2. La tarjeta de *kárdex de unidades* consta de:

Nombre de la tarjeta

Ubicación del artículo: nombre, casillero, referencia

Fecha

Detalle: explicación de la operación.

Entrada: cantidad que entra.

Salida: cantidad que sale.

Existencia: diferencia entre lo que entra y lo que sale.

La tarjeta de *kárdex valorado* consta de:

Encabezamiento: Nombre del artículo, referencia, localización.

Fecha: En la cual se realiza la operación.

Detalle: de la operación realizada.

Valor unitario: Costo promedio establecido por  $\frac{\text{Valor Total}}{\text{Cantidad Total}}$

Entradas: Cantidad y costo de las entradas

Salidas: Cantidad y costo de las ventas

Saldo: Resultado de lo que queda. En entradas, sumando al saldo anterior lo que entra. En salidas, restando del saldo anterior lo que sale.

RESPUESTAS A LOS EJERCICIOS

EJERCICIO No. 1

ARTICULO CORBATAS K-4												
REF.: K-4												
LOCALIZACION		UNIDAD		MINIMO		MAXIMO						
PROVEEDORES												
Fecha 19	DETALLE	Valor Unitario	ENTRADAS		SALIDAS		SALDO					
			Cantidad	Valores	Cantidad	Valores	Cantidad	Valores	Cantidad	Valores		
Feb. 5	C-6010	800.00	100	80.000.00					100	80.000.00		
Feb. 8	C-6040	810.00	100	82.000.00					200	162.000.00		
Feb. 10	C-6080	816.00	100	82.800.00					300	244.800.00		
Feb. 12	V-1040	816.00				60	48.960.00	240	195.840.00			
Feb. 15	V-1070	816.00				60	48.960.00	180	146.880.00			
Feb. 18	C-6090	819.36	70	57.960.00				250	204.840.00			
Feb. 20	Dev. parc. V-1040	819.23	10	8.160.00			260			213.000.00		
Feb. 25	V-1090	819.23				90	73.730.70	170	139.269.30			
Feb. 28	Dev. parcial C-6090	818.68				10	8.280.00	160	130.989.30			
Feb. 28	V-1100	818.68				60	49.120.80	100	81.868.50			
MOVIMIENTO FEBRERO			380	310.920.00	280	229.052.00						

2.

Fecha	DETALLE	PARCIAL	DEBE	HABER
Febrero 5	INVENTARIO PERMANENTE		80.000.00	
	PROVEEDORES			80.000.00
	Almacén los Aladinos	80.000.00		
	Compra Fact. No. 6010			
Febrero 8	INVENTARIO PERMANENTE		82.000.00	
	PROVEEDORES			82.000.00
	Almacén los Aladinos	82.000.00		
	Compra Fact. No. 6040			
Febrero 10	INVENTARIO PERMANENTE		82.800.00	
	PROVEEDORES			82.800.00
	Almacén los Aladinos	82.800.00		
	Compra Fact. No. 6080			
Febrero 12	CLIENTES		66.000.00	
	Corbatas Colombianas Ltda.	66.000.00		
	COSTO EN VENTAS		48.960.00	
	VENTAS			66.000.00
	INVENTARIO PERMANENTE			48.960.00
	Venta Fact. No. 1040			
Febrero 15	CLIENTES		69.000.00	
	Corbatas Colombianas Ltda.	69.000.00		
	COSTO EN VENTAS		48.960.00	
	VENTAS			69.000.00
	INVENTARIO PERMANENTE			48.960.00
	Venta Fact. No. 1070			

Febrero 18 INVENTARIO PERMANENTE		57.960.00	
PROVEEDORES			57.960.00
Almacén los Aladinos	57.960.00		
Compra Fact. No. 6090			
Febrero 20 DEVOLUCIONES EN VENTAS		11.000.00	
INVENTARIO PERMANENTE		8.160.00	
CLIENTES			11.000.00
Corbatas Colombianas Ltda.	11.000.00		
COSTO EN VENTAS			8.160.00
Devolución Parcial Fact. 1040			
Febrero 25 CLIENTES		103.500.00	
Corbatas Colombianas	103.500.00		
COSTO EN VENTAS		73.730.70	
VENTAS			103.500.00
INVENTARIO PERMANENTE			73.730.70
Venta Fact. No. 1090			
Febrero 28 PROVEEDORES		8.280.00	
Almacén los Aladinos	8.280.00		
INVENTARIO PERMANENTE			8.280.00
Devolución parcial Fact. 6090			
Febrero 28 CLIENTES		69.000.00	
Corbatas Colombianas Ltda.	69.000.00		
COSTOS EN VENTAS		49.120.80	
VENTAS			69.000.00
INVENTARIO PERMANENTE			49.120.80
Venta Fact. No. 1100			

## Ejercicio No. 2

1.

ARTICULO MEDIAS RST		REF.: PEPS									
LOCALIZACION		UNIDAD				MINIMO		MAXIMO			
PROVEEDORES											
Fecha 19	DETALLE	Costo unitario operación	Valor unitario	ENTRADAS		SALIDAS		SALDOS		Cantidad	Valores
				Cantidad	Valores	Cantidad	Valores	Cantidad	Valores		
Feb. 1	Compra F-5010	120	120	60	7.200.00			60	7.200.00		
Feb. 3	Compra F-5020	125	125	60	7.500.00			60	7.500.00		
Feb. 7	Compra F-5030	130	130	80	10.400.00			80	10.400.00		
Feb. 10	Venta F-101	120	120			50	6.000.00	10	1.200.00		
			125					60	7.500.00		
			130					80	10.400.00		
Feb. 12	Venta F-106	120	125			10	1.200.00	30	3.750.00		
		125	130			30	3.750.00	80	10.400.00		
Feb. 15	Dev. cliente (F-101)	120	120	10	1.200.00			10	1.200.00		
Feb. 18	Compra F-5050	130		60	7.800.00			60	7.800.00		
MOVIMIENTO DEL MES				270	34.100.00	90	10.950.00				

2.

Fecha	DETALLE	DEBE	HABER
Febrero 1	MERCANCIAS Asiento No. 1	7.200.00	
	CUENTAS POR PAGAR		7.200.00
Febrero 3	MERCANCIAS Asiento No. 2	7.500.00	
	CUENTAS POR PAGAR		7.500.00
Febrero 7	MERCANCIAS Asiento No. 3	10.400.00	
	CUENTAS POR PAGAR		10.400.00
Febrero 10	CUENTAS POR COBRAR	10.000.00	
	VENTAS		10.000.00
	COSTO DE VENTAS	6.000.00	
	MERCANCIAS		6.000.00
Febrero 12	CUENTAS POR COBRAR Asiento No. 5	8.000.00	
	VENTAS		8.000.00
	COSTO DE VENTAS	1.200.00	
	MERCANCIAS		1.200.00
Febrero 15	MERCANCIAS	1.200.00	
	COSTO DE VENTAS		1.200.00
	VENTAS	2.000.00	
	CUENTAS POR COBRAR		2.000.00
Febrero 18	MERCANCIAS Asiento No. 7	7.800.00	
	CUENTAS POR PAGAR		7.800.00

NOTA: Las cuentas utilizadas, en este ejercicio son diferentes a los ejercicios 1 y 3. Pero lo hacemos para presentarle otro plan de cuentas, cual prefiere usted. . . ?

Ejercicio No. 3

1.

ARTICULO CUCHILLAS PARA AFEITAR												REF.: 1.255 UEPS		
LOCALIZACION		UNIDAD		MINIMO		MAXIMO								
PROVEEDORES														
Fecha 19	DETALLE	Costo unitario operación	Valor unitario	ENTRADAS		SALIDAS		SALDO		Cantidad	Valores			
				Cantidad	Valores	Cantidad	Valores	Cantidad	Valores					
Feb. 2	Compra fact. 1001	100	100	60	6.000.00					60	6.000.00			
Feb. 3	Compra F-1010	103	103	120	12.360.00					120	12.360.00			
Feb. 5	Venta F-220	103	100			80	8.240.00			60	6.000.00			
			103							40	4.120.00			
Feb. 10	Compra F 1020	103	103	50	5.150.00					50	5.150.00			
Feb. 12	Venta F-224	103	100			70	7.210.00			60	6.000.00			
Feb. 18	Dev. cliente F-220	103	103	10	1.030.00					20	2.060.00			
Feb. 20	Venta F 228	103	100			30	3.090.00			10	1.030.00			
MOVIMIENTO DEL MES				240	24.540.00	180	18.540.00			60	6.000.00			

2.

**ASIENTOS CONTABLES (No es desarrollo de Comprobante de Diario)**

Fecha	DETALLE	PARCIAL	DEBE	HABER
Febrero 2	INVENTARIO PERMANENTE		6.000.00	
	PROVEEDORES Comercial Ltda. Compra Fact. 1001	6.000.00		6.000.00
Febrero 3	INVENTARIO PERMANENTE		12.360.00	
	PROVEEDORES Comercial Ltda. Compra Fact. 1010	12.360.00		12.360.00
Febrero 5	CLIENTES Unisexo Ltda.	12.000.00	12.000.00	
	COSTO EN VENTAS		8.240.00	
	VENTAS			12.000.00
	INVENTARIO PERMANENTE Venta Fact. No. 220			8.240.00
Febrero 10	INVENTARIO PERMANENTE		5.150.00	
	PROVEEDORES Comercial Ltda. Compra Fact. No. 1020			5.150.00
Febrero 12	CLIENTES Unisexo	10.500.00	10.500.00	
	COSTO EN VENTAS		7.210.00	
	VENTAS			10.500.00
	INVENTARIO PERMANENTE Venta Fact. No. 224			7.210.00

Febrero 18	DEVOLUCIONES EN VENTAS		1.500.00	
	CLIENTES			1.500.00
	Unisexo	1.500.00		
	INVENTARIO PERMANENTE		1.030.00	
Febrero 18	COSTO EN VENTAS			1.030.00
	Dev. venta Fact. 220			
Febrero 20	CLIENTES		4.500.00	
	Unisexo Ltda.	4.500.00		
	COSTO EN VENTAS		3.090.00	
	VENTAS			4.500.00
	INVENTARIO PERMANENTE			3.090.00
	Venta Fact. 226			

## TRABAJO ESCRITO

INVENTARIO A 31 DE MAYO DE 19X2  
(Final de mayo e inicial de junio)

Con la siguiente información y 10 tarjetas de kárdex por cada método, presente:

Referencia	Detalle	Cantidad	Costo	Total
A-104	Equipos de oficina electrónicos	5	23.500,00	117.500,00
S-088	Tablas de oficina	12	2.800,00	33.600,00
S-087	Tablas de oficina	6	3.000,00	18.000,00
S-084	Tablas de oficina	5	18.500,00	92.500,00
S-083	Tablas de oficina	10	2.000,00	20.000,00
S-082	Tablas de oficina	20	10,00	200,00
S-081	Tablas de oficina	10	450,00	4.500,00
A-103	Equipos de oficina electrónicos	5	27.000,00	135.000,00
<b>TOTAL INVENTARIO</b>				<b>186.300,00</b>

**NOTA:** Elabore por cada método de valuación el respectivo Comprobante por Asientos Contables.

## INVENTARIO A 31 DE MAYO DE 19X2

(Final de mayo e inicial de junio)

Referencia	DETALLE	Cantidad	Costo	Total
A - 104	Equipo de soldadura eléctrica	2	23.200.00	46.400.00
S - 095	Taladro I - Perles T-110	2	2.600.00	5.200.00
S - 098	Taladro I - Perles T - 113	6	2.800.00	16.800.00
B - 042	Pulidora Bosh	3	13.500.00	40.500.00
186	Monogafas	16	200.00	3.200.00
214	Protectores contra polvo	30	80.00	2.400.00
315	Pliegos de lija	20	10.00	200.00
086	Piedras para chispero (Caja)	10	450.00	4.500.00
A - 102	Equipo de soldadura autógena	2	18.500.00	37.000.00
	<b>TOTAL INVENTARIO</b>			<b>156.200.00</b>



**FERRETERIA VELEZ**

**FACTURA No. 1316**

VENDIDO A: <b>FERRETERIA COLOMBIANA</b>		FECHA <b>5 de junio de 19X2</b>		
		ORDEN DEL CLIENTE		
DESPACHADO A:		VENDEDOR <b>LUIS URUEÑA</b>		
		FORMA DE PAGO <b>20% cuota inicial</b>		
POR CONDUCTO DE:		<b>80% 60 días</b>		
REF.:	ARTICULOS	CANTIDAD	VALOR UNITARIO	VALOR TOTAL
	Taladro I-Perkes T-113 Ref. S-098	2	3.000.00	6.000.00
	Taladro I-Perles T-110 Ref. S-095	2	2.750.00	5.500.00
	Pulidora Bosh Ref. B-042	1	14.000.00	14.000.00
	Equipo de soldadura eléctrica R-A 104	2	23.500.00	47.000.00
	Equipo de soldadura autógena Ref. A-102	1	19.000.00	19.000.00
NIT. No. 60.034.725		<b>TOTAL</b> ⇨		<b>91.500.00</b>

FERRETERIA JEMBRE

FACTURA No. 10931

VENDIDO A: FERRETERIA COLOMBIANA	FFCHA Junio 5 de 19x2
	ORDEN DEL CLIENTE
DESPACHADO A:	VENDEDOR MIGUEL ORTIZ
	FORMA DE PAGO 50% contra entrega,
POR CONDUCTO DE:	50% a 60 días

REF.:	ARTICULOS	CANTIDAD	VALOR UNITARIO	VALOR TOTAL
	Protectores contra polvo REf. 214	10	100.00	1.000.00
	Pliego de lija Ref. 315	100	12.00	1.200.00
	Piedra para dhispero Ref. 086	20	480.00	9.600.00
	Tapacidos REf. 146	10	40.00	400.00
NIT. No. 60.623.203			TOTAL ⇨	12.200.00

FERRETERIA COLOMBIANA

FACTURA No. 2040

VENDIDO A: LUIS OCAMPO

FECHA 7 junio de 19X2

ORDEN DEL CLIENTE

DESFACHADO A:

VENDEDOR HUGO RAMIREZ

FORMA DE PAGO 40% cuota inicial

POR CONDUCTO DE:

60% a 45 días

REF.:	ARTICULOS	CANTIDAD	VALOR UNITARIO	VALOR TOTAL
	Taladro I gerles T-110 Ref. S-095	3	4.400.00	13.200.00
	Monogafas Ref. 186	12	300.00	3.600.00
NIT. No. 60.326.435			TOTAL ⇨	16.800.00

**NOTA CREDITO**

FERRETERIA CCIOMELIANA

No. 101

<b>Señores</b>		LUIS CCAMFC		<b>Nit</b>	60.326.435	
<b>Dirección</b>		Favor tener en cuenta los siguientes ABONOS en su cuenta				
		<b>CONCEPTO</b>		<b>TOTAL</b>		
1		Para legalizar la devolución que nos hizo mediante su remisión No. 3622				
2		de la fecha por:				
3		Un (1) teladro I-Perles J-110 Ref. S-095				4.400,00
4						
5						
6						
7		<b>TOTAL</b>				<b>4.400,00</b>
<b>Codificación</b>		<b>Débito</b>	<b>Crédito</b>	<b>Codificación</b>	<b>Débito</b>	<b>Crédito</b>
<b>Elaborado por</b>		<b>Aprobaciones</b>			<b>Contabilizado por</b>	

FERRETERIA JEMBE

FACTURA No. 10999

VENDIDO A: FERRETERIA COLOMBIANA		FECHA 10 junio de 19X2		
DESPOCHADO A:		ORDEN DEL CLIENTE		
POR CONDUCTO DE:		VENDEDOR MIGUEL ORTIZ		
		FORMA DE PAGO 50% contra entrega		
		50% a 60 días		
REF.:	ARTICULOS	CANTIDAD	VALOR UNITARIO	VALOR TOTAL
	Pliegos de lija Ref. 315	20	15.00	300.00
	Tapaoídos Ref. 146	10	50.00	500.00
	Monogafas Ref. 186	20	250.00	5.000.00
NIT. No. 60.623.203		TOTAL →		5.800.00

FERRETERIA COLOMBIANA

FACTURA No. 2041

VENIDIDO A: ALMACEN EL DISTRIBUIDOR		FECHA: 14 junio de 19X2		
		ORDEN DEL CLIENTE		
DESPACHADO A:		VENDEDOR HUGO RAMIREZ		
		FORMA DE PAGO 40% contra entrega		
POR CONDUCTO DE:		60% a 45 días		
REF.:	ARTICULOS	CANTIDAD	VALOR UNITARIO	VALOR TOTAL
	Equipo de soldadura eléctrica Ref. A-104	3	31.500.00	94.500.00
	Taladro I-Perles T-113 Ref. S-098	5	4.800.00	24.000.00
	Protectores contra polvo Ref. 214	25	120.00	3.000.00
	Sub-total			121.500.00
	- Descuento 3%			3.645.00
NIT. No. 60.326.435		TOTAL ⇨		117.855.00

FERRETERIA VELEZ

FACTURA No. 1351

VENIDIDO A: FERRETERIA COLOMBIANA	FECHA Junio 15 de 19X2
	ORDEN DEL CLIENTE
DESPACHADO A:	VENDEDOR LUIS URUEÑA
	FORMA DE PAGO 20% cuota inicial
POR CONDUCTO DE:	80% a 60 días

REF.:	ARTICULOS	CANTIDAD	VALOR UNITARIO	VALOR TOTAL
	Equipo soldadura eléctrica Ref. A-104	2	23.500.00	47.000.00
	Taladro I-Perles T-110 Ref. S-095	3	2.800.00	8.400.00
	Equipo soldadura autógena Ref. A-102	1	19.000.00	19.000.00
NIT. No. 60.034.725			TOTAL ⇨	74.400.00

FERRETERIA COLOMBIANA

FACTURA No. 2042

VENDIDO A: ASTALFO ROJAS	FECHA 22 junio de 19X2
	ORDEN DEL CLIENTE
DESPACHADO A:	VENDEDOR: HERNANDO VELANDIA
	FORMA DE PAGO 50% contra entrega
POR CONDUCTO DE:	50% a 60 días

REF.:	ARTICULOS	CANTIDAD	VALOR UNITARIO	VALOR TOTAL
	Taladro I-Perles T-113 Ref. S-098	2	4.800.00	9.600.00
	Equipo de soldadura autógena REf. A1-02	2	24.500.00	49.000.00
	Piedras para chispero Ref. 086	12	620.00	7.440.00
	Protectores contra polvo Ref. 214	10	120.00	1.200.00
NIT No. 60.326.435			TOTAL ⇨	67.240.00

FERRETERIA VELEZ

FACTURA No.

1372

VENDIDO A: FERRETERIA COLOMBIANA		FECHA 24 de junio de 19X2		
		ORDEN DEL CLIENTE		
DESFACHADO A:		VENDEDOR LUIS URUENA		
		FORMA DE PAGO 20% cuota inicial		
POR CONDUCTO DE:		80% a 60 días		
REF.:	ARTICULOS	CANTIDAD	VALOR UNITARIO	VALOR TOTAL
	Taladro I-Perles Ref. S-095	3	3.200.00	9.600.00
	Pulidora Bosh Ref. 042	2	14.500.00	29.000.00
	Equipo de soldadura autógena	2	20.000.00	40.000.00
NIT. No. 60.034.725		TOTAL ⇨		78.600.00

NOTA DEBITO

FERRETERIA COLOMBIANA.

No. 001

Señores FERRETERIA VEIEZ		Nit	60.326.435
Dirección		Fecha	junio 26/19X2
<b>Favor tener en cuenta los siguientes CARGOS en su cuenta</b>			
<b>CONCEPTO</b>		<b>TOTAL</b>	
1	Devolución de artículos imperfectos:		
2	Un (1) taladro I-Perles T-110 Ref. S-095		3.200,00
3	Un (1) Equipo de soldadura autógena Ref. A-102		20.000,00
4			
5	TOTAL		23.200,00
6			
7			
8			
Codificación	Débito	Crédito	Codificación
<b>Débito</b>		<b>Débito</b>	
<b>Crédito</b>		<b>Crédito</b>	
Elaborado por:		Contabilizado por:	

FERRETERIA COLOMBIANA

FACTURA No. 2043

VENRIDO A: ARIEL JIMENEZ      FECHA 29 de junio de 19X2

ORDEN DEL CLIENTE

DESPACHADO A:      VENDEDOR HERNANDO VELANDIA

FORMA DE PAGO 50% contra entrega

FOR CONDUCTO DE:      50% a 30 días

REF.:	ARTICULOS	CANTIDAD	VALOR UNITARIO	VALOR TOTAL
	Taladro I-Perles T-110 Ref. S-095	2	4.400.00	8.800.00
	Pulidora Bosh Ref. B-042	1	20.000.00	20.000.00
	Monogafas Ref. 186	4	300.00	1.200.00
	Pliegos de lija REf. 315	30	15.00	450.00
	Piedra para chispero Ref. 086	6	620.00	3.720.00
	Equipo de soldadura eléctrica Ref. A-104	1	31.500.00	31.500.00
NIT. No. 60.326.435			<b>TOTAL</b> ⇨	65.670.00

## BIBLIOGRAFIA

Usted puede ampliar sus conocimientos consultando los capítulos correspondientes al tema de su búsqueda en los siguientes textos:

BOLAÑO, César. Contabilidad, Mc Graw-Hill, Serie Schaum. Bogotá, 1982.

GOMEZ, Bravo, Oscar. Contabilidad Financiera, Copy, Yepes. Medellín, 1982.

HARGADON, Bernard. Principios de Contabilidad, Norma. Bogotá, 1982.

HURTADO, Alberto. Contabilidad Comercial, Presencia. Bogotá, 1982.

### NOTA:

Gran parte de los formatos utilizados en el presente Bloque Modular son de "Legislación Económica Ltda. Formas Minerva".

BIBLIOGRAFIA

Usted puede ampliar sus conocimientos consultando los capítulos correspondientes al tema de su búsqueda en los siguientes textos:

BOLAND, Cesar. Contabilidad. Serie Schaum. Bogotá.

Impreso en los Talleres de  
Editorial Presencia Ltda.  
Calle 23 No. 24-20  
Bogotá, Colombia

GOMEZ, Bravo, Oscar. Contabilidad Financiera. Copy, Yebes. Medellín. 1982.

HARGADON, Bernard. Principios de Contabilidad. Norma. Bogotá. 1982.

HURTADO, Alberto. Contabilidad Comercial. Presencia. Bogotá. 1982.

NOTA:  
Se han usado los formatos utilizados en el presente  
libro. Modificados con la legislación económica  
de las Fases Nuevas.

**¡El conocimiento es paz...!**  
**Capacitar es invertir en Colombia.**

